

FCC INVIERTE EN EL SECTOR DE ENERGÍAS RENOVABLES

- Aprovecha una oportunidad en el mercado español por la desinversión de Babcock & Brown Wind Partners (BBW) de una cartera formada por 14 parques eólicos y una capacidad de producción de 420,7 MWs, así como por un pipeline en desarrollo de 45 MWs adicionales.
- La operación ha supuesto una inversión de 190 millones de euros asumiendo una deuda bruta de 590 millones de euros

Madrid, 21 de Agosto de 2008. FCC ha llegado a un acuerdo con el Grupo Australiano Babcock & Brown Wind Partners (BBW) para la compra del 100% de su cartera de parques eólicos en España, que posee a través de la sociedad OLIVENTO SLU, por un importe de 190 millones de euros asumiendo una deuda bruta de 590 millones de euros. Estos activos se integrarán en FCC Energía SA, nueva unidad de negocio del Grupo FCC.

Se trata de la primera operación estratégica del Grupo FCC en energía que va a servir de núcleo de desarrollo de las actividades de energía en el Grupo y que cumple con uno de los objetivos del Plan 10, presentado por su presidente y consejero delegado, Baldomero Falcones, el pasado día 21 de mayo. Este Plan Estratégico tiene como meta, además de participar en las oportunidades de negocio que ofrece el sector de la energía, la consolidación de FCC como un Grupo líder de Servicios e Infraestructuras, diversificado e internacional. Para cumplir sus objetivos, la empresa que controla Esther Koplowitz, Presidenta del Comité de Estrategia, prevé invertir en los próximos tres años alrededor de 4.100 millones de euros.

El mercado eólico mundial ha crecido a una tasa anual cercana al 27% en los últimos años y España ha sido uno de los mayores impulsores a nivel internacional, siendo el tercer mercado por capacidad instalada (16,1% del total). El Grupo FCC apuesta por diversificar su negocio hacia el sector energético con especial interés en las áreas de cogeneración, eficiencia energética, energías renovables y la aplicación de nuevas tecnologías para la valoración energética de los residuos.

Se trata de la compra del 6° operador eólico en España, con una facturación anual de 100 millones de euros y una amplía diversificación geográfica con presencia en cinco regiones españolas (Andalucía, Galicia, Aragón, Castilla y León y Castilla-La Mancha). Olivento cuenta con la mayor cartera de activos operativos no perteneciente a





empresas eléctricas, con 14 parques eólicos y una capacidad total de producción de 420,7 MWs, así como con una cartera en desarrollo de 45 MWs adicionales cuya puesta en funcionamiento se estima para antes de 2012.

Desde el punto de vista energético la producción de estos parques significa generar para España la energía que consume una ciudad de 200.000 habitantes, evitando la emisión a la atmósfera de 500.000 toneladas de CO2 y sin necesidad de consumir, y por lo tanto importar, combustibles fósiles, como petróleo o gas, de los que España es dependiente.

Esta compra permite a FCC entrar en el sector de energías renovables a través de una compañía líder en el mercado nacional, y desde la cuál basar su crecimiento futuro en aquellos mercados considerados como estratégicos en su plan de expansión.

Dentro del paquete de venta y adicionalmente a los activos de Olivento, se adquiere una participación del 50% de IM Future, empresa que integra un equipo de entorno a 50 profesionales con una larga experiencia en el sector eólico, y que se encargan de la operación y monitorización de todos los parques adquiridos.

Asimismo, la adquisición de una cartera de 14 parques eólicos totalmente operativos, con un nivel de márgenes EBITDA superiores al 80%, permitirá mejorar sensiblemente los márgenes medios del Grupo FCC, y que en 2007 se situaron en el 14,7%.

Esta adquisición tiene sinergias y permite la creación de valor añadido con actividades como las desarrolladas por la empresa Espelsa, filial de FCC Construcción, dedicada a proyectos e instalaciones eléctricas, fotovoltaicas y de energías renovables, construcción y mantenimiento de redes de distribución y subestaciones.

